



**Официальный курс валют**

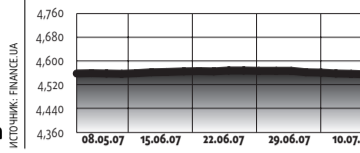

  
**687,86**
  
 за EUR 100


  
**505,5**
  
 за \$100

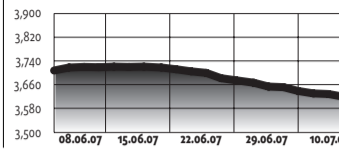
**Курсы продажи-покупки наличной валюты в Киеве**

	USD	EUR	RUR
покупка	5,021	6,812	0,191
продажа	5,042	6,878	0,196

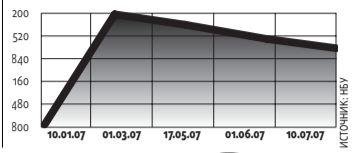
**Цены на бензин А-95 в Украине (грн/литр)**



**Цены на дизтопливо в Украине (грн/литр)**



**Цены на золото в Украине (грн/10 унций)**



Кредитование в экзотических валютах может оказаться дешевым, но хлопотным

# Как в швейцарском банке

Кредиты в швейцарских франках из-за малых процентов становятся популярными. Только за дешевизну клиенты платят нервами и необходимостью следить каждый день за курсом валют и межбанковским рынком

Леся Войтицкая, «24»

**27**-летний программист из Винницы Николай М. теперь хорошо разбирается не только в компьютерах, но и в банковских терминах. Нет, он не делает интернет-сайт банка. Вот уже четыре месяца он выплачивает Укрсиббанку кредит, который он взял на покупку квартиры. Правда, в отличие от многих других клиентов, долг у Николая не в долларах или гривнях, а в швейцарских франках.

«На 30% дешевле, чем долларовой кредит», — объяснял преимущества кредита в швейцарских франках еще в прошлом году начальник департамента развития индивидуального бизнеса Укрсиббанка Иван Истомин. Николай поверил ему и действительно платит меньше. «При официальном курсе 4,12 грн за 1 франк, я покупаю франки по 3,94 грн. Если так будет продолжаться дальше, то уже через 5 лет я переплачу намного меньше, чем при долларом или гривневом кредите», — уверен он. Сегодня банки обещают в среднем 8,99% годовых по кредитам в швейцарских франках вместо 13-14% в долларах.

Кажущаяся дешевизна делает кредиты в этой экзотической валюте популярными. Их доля пока не велика: за январь-март ипотечных кредитов в швейцарских франках было выдано лишь 2% или 100 млн. грн. Однако все большее количество банков решают выдавать кредиты в них. Первым швейцарскими франками занялся Укрсиббанк еще в декабре 2005 г. В октябре прошлого года к нему присоединился Укрсоцбанк, в апреле этого — Укрэксимбанк, а в мае — ОTR Bank. «С мая этого года мы выдали кредитов на 5 млн. франков (20,6 млн. грн. — «24»), — хвастается начальник управления развития продуктов для частных клиентов ОTR Bank Алексей Руднев.

Выгодность кредитования в швейцарских франках нивелируется множеством неудобств для клиента. Николай посещает банковские отделения намного чаще, чем другие клиенты. Он не только платит по кредиту за день

**ПРЯМАЯ РЕЧЬ**

**Алексей Руднев,** начальник Управления развития продуктов для частных клиентов ОTR Bank:

Швейцарский франк является не только одной из самых стабильных валют мира. Более того, стоимость долгов во франках для крупных банков на международных финансовых рынках существенно ниже, чем в долларах США или евро. Например, LIBOR (цена кредитов на Лондонской межбанковской бирже) на 12 месяцев в долларах составляет 5,32%, в евро — 4,03%, а в швейцарских франках — 2,35%. Именно эта разница ставок приводит к заметному удешевлению кредитов для конечного потребителя. Экономия по платежам в среднем составляет 30% по сравнению с долларами США. На средней сумме ипотечного кредита экономия для клиента в платежах по кредиту приблизительно равна стоимости нового автомобиля среднего класса.

до даты платежа, он приходит в банк и заказывает покупку швейцарского франка на так называемом межбанковском валютном рынке. Для этого он не идет в свой банк — там курс франка для него не выгоден, а посещает отделения банков «Хрещатик» или «Синтез».

Для того, чтобы выяснить где франки стоят дешевле, Николай посещает финансовые интернет-порталы и сравнивает котировки разных банков. Вместо положенных по кредиту 534 франков он обычно платит 550 — так он подстраховывает себя от колебаний курса. Кроме того, он каждый раз платит 1,3% от ежемесячной суммы в Пенсионный фонд — этот сбор существует для всех участников межбанковского рынка, которым Николай стал четыре месяца назад. Много денег он потерял



Швейцарский франк выглядит очень привлекательным, но очень хлопотным инструментом кредитования

## Кредитная экзотика

Первым в Украине кредиты в франках начал выдавать Укрсиббанк в конце декабря 2005 г. под 8,99%. С тех пор франк, по официальному курсу Нацбанка уже успел подорожать на 8%. В конце декабря один франк можно было купить за 3,83 грн, теперь — за 4,14 грн. Несмотря на кажущуюся дешевизну у швейцарского франка есть большой недостаток — спрогнозировать поведение его курса, по мнению аналитиков валютного рынка, довольно сложно. По данным Украинской национальной ипотечной ассоциации, 88% всех кредитов на жилье украинцы берут в валюте. Но только 2% их этих 88% при-

ходит на швейцарские франки, остальное — кредиты в долларах. В России кредитовать в швейцарских франках начали только в этом году. Однако там сразу решили пойти дальше. Сегодня российские банки намерены предоставлять кредиты не только в швейцарских франках, но и в японских иенах. Фактически российские финансисты идут по пути своих европейских коллег. Кредитами в швейцарских франках и японских иенах уже много лет пользуются жители Венгрии, Польши и других стран Восточной Европы. Например, шведский банк SEB до 70% кредитов в Латвии выдает в евро.

И все же банкиры верят, что такие трудности не отпугнут новых клиентов, прельстившихся дешевизной кредитов в швейцарских франках. «Ожидается постепенное увеличение спроса на кредиты во франках. Уже сегодня некоторые клиенты

нашего банка, взявшие ранее кредиты в долларах, обращаются в банк с просьбой о перекредитовании именно в швейцарских франках», — рассказывает Алексей Руднев. Кроме того, банкиры уже предлагают услуги для тех клиентов, которые хотят сэкономить на кредите, но боятся брать в франках. Например, ОTR Bank с начала июля вместе с кредитом во франках предлагает и страхование от колебания курса франка более, чем на 10%.

Колонка Анатолия Ходоровского



## Налоговая география

**К**огда я вижу очередные статистические данные о том, какой город и регион дали больше налогов, или чьи предприятия прибыльнее, то всегда вспоминаю историю начала 1990-х годов. Тогда в России было четыре крупных нефтяных и одна газовая компания. Из той пятерки четверо («Газпром», «Роснефть», «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС») решениями правительства уже были «прописаны» в Москве, где и располагались их головные офисы. Пятая же компания — «Сургутнефтегаз» упрямо стремилась сохранить не только географию в названии, но и месторасположение своей штаб-квартиры в Сургуте. Беспрецедентные попытки заполучить «бесхозных» нестоличных нефтяников, которые на всех уровнях власти принимали покойный мэр Петербурга Анатолий Собчак и ныне здравствующий в президентском качестве вице-мэр Владимир Путин, не дали никакого результата. Прозорливость тогдашних питерских властей очевидна. Столица России имела доходы бюджета в почти \$7 млрд., что при официальном населении 10,4 млн. человек означало примерно \$670 на каждого москвича в год. В Питере с населением в 4,6 млн. человек на каждого горожанина приходилось лишь \$285. А вот каждому из 270 тыс. сургутян доставалось \$1850 бюджетных доходов. А это уже цифра, сопоставимая не с Москвой, а с Нью-Йорком и Парижем. А ведь в 2000 г. цены на нефть только начали свой многолетний и уверенный подъем. Сегодняшняя статистика показывает, что в Москве по-прежнему «добывается» 36% от общей прибыли российских компаний. На долю «тюменского» бизнеса приходится еще 11%. Правда, на третьем месте в этом списке стоит уже не богатый сырьем Красноярский край, а Петербург (4,7%), получивший «в регистрацию» не только долгожданную нефтяную компанию, но и «Транснефть», и еще много других интересных активов. Такое распределение весьма созвучно последним данным украинского Госкомстата: 41% прибыли — в Киеве, 14% — в Донецке, 12% — в Днепропетровске. Наверное, для постсоветского пространства уверенное лидерство столицы — закономерность. Однако есть одно ключевое обстоятельство, на которое, на мой взгляд, всегда стоит обращать внимание. Это устройство налоговой системы. Сегодня в шести российских федеральных округах, включая Центральный (Москва), остается более половины собранных налогов. Из доходов же Уральского (тюменская нефть) изымается в федеральный бюджет две трети. Бизнесу сложно приказать, где располагаться (хотя случай с Петербургом показывает, что можно), а вот перераспределить «региональное богатство» налоговой системой — задача вполне посильная.

**Бизнесу сложно приказать, где располагаться, а вот перераспределить «региональное богатство» налоговой системой — задача вполне посильная**